

证券代码：300199

证券简称：翰宇药业

深圳翰宇药业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2016-009

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他：投资者恳谈会 ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称 及人员姓名	国信证券 万明亮
时间	2016 年 7 月 01 日上午 10:40-11:50
地点	公司五楼办公室
公司接待人员姓名	董事会秘书：朱文丰 营销中心第二事业部总经理：车军 证券管理部：伍柯瑾
投资者关系活动 主要内容介绍	Q：请问公司现有主营制剂产品有哪些，上半年销售业绩是否会有增长？ A：公司制剂业务是公司主营业务收入的主要来源。公司主营的制剂产品包括注射用胸腺五肽、注射用生长抑素、醋酸去氨加压素注射液和注射用特利加压素等。2015 年公司主营业务持续增长，实现营业收入 76,826.38 万元，比上年同期增长 83.17%。其中制剂业务销售收入 41,058.95 万元，比上年同期增长 25.66%。目前，2016 年上半年整体销售情况正常，公司努力挖掘注射用生长抑素的市场潜力，调整资源对注射用生长抑素进行学术推广；注射用胸腺五肽虽受国家医药控费影响，但公司积极调整销售策略，以维持其销售规模；同时，公司借助醋酸去氨加压素进入国家基药目录的契机，推进醋酸去氨加压素销

	售规模放大；新品种依替巴肽和卡贝缩宫素的产品推进，也在按照全年计划有序进行。 Q：公司老产品中特利加压素和生长抑素增长比较明显，未来是否会保持增长？ A：特利加压素是一种合成的血管加压素类似物，属于血管活性药物中的缩血管药物，主要用于肝硬化静脉曲张出血的止血。特利加压素是目前已知的肝硬化出血治疗药物中唯一可以提高患者生存率的药物，对肝硬化或肝肾综合症患者的治疗有重要意义。公司注射用生长抑素主要适用于急性食道静脉曲张出血；严重急性胃或十二指肠溃疡出血，或并发急性糜烂性胃炎或出血性胃炎等症。随着终端推广的不断加强，2016 年 1 季度注射用生长抑素实现较快增长，实现营业收入 2,959.73 万元，比上年同期增长 80.47%；注射用特利加压素学术推广持续推进中，2016 年 1 季度实现营业收入 3,247.71 万元，比上年同期增长 62.62%。下半年会持续增加终端推广和学术交流力度，在维持现有销售市场的基础上争取实现销售规模的稳步提升。 Q：请介绍一下公司依替巴肽这一新产品及推广情况？ A：2015 年 1 月，公司依替巴肽及依替巴肽注射液获得了药品注册批件和新药证书。7 月份，公司获得了依替巴肽原料药 GMP 证书，公司即安排生产。依替巴肽从立项研发到获批上市前后历时 10 年，是国家“重大新药创制”科技重大专项“十二五”计划课题。依替巴肽是 2011 年美国心脏学院基金会 (ACCF)、美国心脏协会 (AHA)、(美国) 心血管造影和介入学会 (SCAI) 经皮冠脉介入 (PCI) 治疗指南推荐用药，属于第三代抗血小板药物，冠心病抗血小板治疗的一线药物。依替巴肽属于治疗性用药，主要通过学术会议的形式，加强在医生及患者中的推广工作。 Q：两票制和营改增后，是否会对药企销售造成影响？ A：政策的改变对医药行业是有很影响的。两票制和营改增会对销售
--	---

	团队的模式产生一定影响，但很难从整体上对药品的销售、流通产生重大影响。公司在采取积极的措施去应对政策变动所带来的影响，一是要努力争取老品种的有序增长，二是要挖掘现有品种的产能和市场潜力，三是新产品的陆续上市，如去年获批的依替巴肽和今年获批的卡贝缩宫素，公司集中力量形成新产品的招投标工作及市场推广工作。公司的卡贝缩宫素已在重庆中标，四川的投标工作也已经完成，其他省市招投标工作在根据当地的政策有序进行。 Q: 公司海外市场销售情况如何，海外市场增长的动力来源主要在哪些方面？ A: 公司年报披露了去年海外营业收入 1.39 亿元，同比增长 49.85%；其中，原料药实现营收 0.53 亿元，同比增长 90.51%；2016 年一季度，原料药营业收入 0.48 亿元，比上年同期增长 5,783.80%，基本追赶上 2015 年全年原料药实现收入，而这基本来自于格拉替雷和利拉鲁肽原料药海外销售的贡献。格拉替雷主要用于治疗多发性硬化症，而利拉鲁肽主要用于治疗糖尿病；两者均处于仿制药申报的黄金期，同时由于产品技术壁垒较高，国外制药厂商都愿意选择技术更成熟的翰宇来提供原料药，因此国外制药厂家对两者的原料药需求量大。其余海外销售的原料药产品是阿托西班，主要出口到欧洲西班牙，属保胎类药。
附件清单（如有）	无
日期	2016 年 7 月 01 日