

证券代码：300199

证券简称：翰宇药业

深圳翰宇药业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2016-008

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（ ）
参与单位名称 及人员姓名	珠海乾亨投资 胡进、翼虎投资 黄琦、中科沃土基金 孟禄程、上海盈象资产 张袁魁、易同投资 詹恒祎、广发证券 蔡强、红塔红土基金 罗薇、广发证券 李士好、创世界资本 谭清业、冠丰资产 杨欢、金元证券 陈家元
时间	2016 年 6 月 27 日上午 10:30-11:30
地点	公司一楼会议室
公司接待人员姓名	董事会秘书 朱文丰、投融资专员 金慧娟
投资者关系活动 主要内容介绍	Q：公司国际业务近年来增长迅速，请问公司在国际市场上是如何布局的？ A：在海外市场，公司在多肽领域以较高的技术壁垒、领先的研发优势、过硬的产品品质，使原料药和客户肽今年获得快速地增长。目前，格拉替雷、利拉鲁肽和阿托西班的原料药已大批量出口到欧美规范市场，其中得益于重磅多肽制剂海外专利到期，特别是格拉替雷和利拉鲁肽这两款重磅品种。 原料药出口欧美市场，这还只是第一步；制高点在于制剂出口，这是公司海外发展的双轮驱动战略。公司很早就开始布局国际化，2006 年公司开始研发重磅品种醋酸格拉替雷。2015 年，公司原料药依替巴肽（又名爱啡肽）和奈西立肽获得美国 FDA 认证，并且向 FDA 提交了爱啡肽注射液的 ANDA 申请。2016 年，在既有基础上，我们还将继续申

报醋酸格拉替雷的 ANDA。未来也将申报利拉鲁肽等重磅品种的 ANDA，继续深耕国际市场，进一步完善公司的国际市场销售体系。

中国药企要走向国际化，技术基础、团队实力和国际经验都得日积月累。公司在国际化的道路上也一直在寻求新的模式，新的发展路径。公司一直在现有研发和生产优势基础上，寻求是否可以与国外企业进行药品申报及市场渠道的外延整合。2015 年，公司就格拉替雷与美国纳斯达克上市公司爱克龙药业开展了战略合作。公司不仅是原料药和制剂出口，更关键的是企业战略、企业文化及软实力也要高度国际化。这会是翰宇药业发展的另外一个核心逻辑和战略目标。

Q：那现今公司的海外销售情况如何，海外业务主要销售的品种是哪些？

A：公司年报披露了去年海外营业收入 1.39 亿元，同比增长 49.85%；其中，原料药实现营收 0.53 亿元，同比增长 90.51%；2016 年一季度，原料药营业收入 0.48 亿元，比上年同期增长 5,783.80%，基本追赶上 2015 年全年原料药实现收入，而这基本来自于格拉替雷和利拉鲁肽原料药海外销售的贡献。格拉替雷主要用于治疗多发性硬化症，而利拉鲁肽主要用于治疗糖尿病；两者均处于仿制药申报的黄金期，同时由于产品技术壁垒较高，国外制药厂商都愿意选择技术更成熟的翰宇来提供原料药，因此国外制药厂家对两者的原料药需求量大。其余海外销售的原料药产品是阿托西班，主要出口到欧洲西班牙，属保胎类药。

Q：卡贝缩宫素今年上半年已获批上市，这一新产品目前销售情况如何，未来对公司会有什么影响？

A：卡贝缩宫素是一种长效缩宫素类似物，其可使子宫收缩同步化、规律化，收缩增强并延长收缩时间，预防子宫收缩乏力和产后出血，比普通缩宫素起效快、作用时间长，且临床应用安全有效，是产后出血的临床急需药品。公司卡贝缩宫素及卡贝缩宫素注射液今年获批准上市，公司即已加强力度开展招投标和市场推广工作。由于卡贝缩宫

	素的市场基础很好，临床效果显著，产品被广泛认可。公司卡贝缩宫素推广及招投标工作进展顺利，目前已在重庆市中标，其他招标省市也在积极推进。 Q：公司收购成纪药业已有一年多的时间了，目前成纪药业的经营状况如何？ A：公司 2014 年启动对成纪药业的并购重组工作，2015 年 2 月完成对成纪药业的并表。公司收购合并成纪药业后，全面派驻公司高级管理团队加大企业内部整合，对成纪药业管理结构、生产系统、销售系统和研发系统等进行部署和持续改进，并在 2015 年四季度成功完成了成纪药业的产能升级，积极扩大成纪药业产品的市场规模，所以成纪药业 2015 年的业绩主要在第四季度放量。相信随着成纪药业内部整合和产能升级的完成，将为成纪药业顺利实现全年的生产经营目标打好基础。另外，公司将利用成纪药业的生产规模优势和成本优势，实现生产基地的全国化布局；同时，公司还充分利用自身的业务渠道与客户资源，挖掘成纪药业的品种潜力，扩大销售规模，进一步提升上市公司的整体实力和盈利水平。
附件清单 (如有)	无
日期	2016 年 6 月 27 日