

证券代码：300199

证券简称：翰宇药业

深圳翰宇药业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2013-001

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称 及人员姓名	兴业证券：徐佳熹； 中信建投证券：龙宇飞； 浦银安盛基金：陈蔚丰； 中海基金：郑磊； 德邦基金：张弘； 华夏基金：车来玉； 农银汇理基金：张金涛； 东方资管：刚登峰、马晨； 安邦资管：吴楠； 大成基金：郑少芳、徐彦、陈鹏宇； 国泰基金：陈辞行； 纽银梅隆西部基金：李翰； 南方基金：蒋朋宸、张旭、吴国清、汪薇、张志梅。	
时间	2013年3月27日下午15:00-16:00	
地点	公司四楼会议室	
公司接待人员姓名	董事财务总监：蔡磊 董事会秘书：全衡 证券事务代表：庄丽华	

投资者关系活动
主要内容介绍

Q: 药品价格下降公司怎么看?

A: 公司一直以来并不是拼规模的, 如果是价格战的话, 我们就不参与了, 我们的战略规划也是避开这一块的。公司可能会着力一些更新的品种、独家的品种或者竞争不那么激烈的, 有创新性、有价格空间的品种。

Q: 公司 2012 年原料药有 300 多万的销售额, 是比伐卢定有进展吗?

A: 都是一些正常的业务, 如果有对公司业绩有较大影响的情况发生, 我们会严格公告的。

Q: 公司今年营业外收入减少了很多, 对于公司表格利润是有很大的影响, 是公司报的项目减少了吗?

A: 简单说下大家就明白了。2012 年销售费用增加了 1700 多万, 研发包括管理费用增加了 1300 万, 加起来增加了 3000 万。公司利息收入多了一点, 多了 200 多万, 营业外收入少了 1200 万, 一起就多了 4000 多万费用, 去年的压力还是很大的。另外一点, 无形资产的开发支出比 2011 年还减少了。

2012 年公司获得的营业外收入基本上是与资产相关的, 这些专项资金要求公司必须去买设备, 就只能按照固定资产折旧, 所以大家看到递延的就多了, 一次性的补贴收入就比去年要少。

Q: 公司募投项目有超支, 以后每年折旧很大, 2014 年以后会不会是公司一个很大的拖累?

A: 这看大家怎么看了, 公司的产能扩大了, 投入这么大也是为未来做准备, 公司考虑发展的情况, 一次性把项目做大, 也是为了今后的持续发展。

Q: 公司的研发投入好像增长的很快?

A: 公司每年对研发的投入都保持增加, 未来还会持续加强。

Q: 公司外延式并购有没有什么考虑?

A: 公司从来不排斥这种机会, 如果有情况我们会严格公告的。

Q: 公司的销售模式是直销吗?

A: 模式以经销商代理为主; 公司学术含量较高的新产品会采取自

	<p>建队伍的方式，自己开展学术推广。推广的过程远比想象中的难与漫长，今年公司会在这方面持续加强投入。</p> <p>Q: 公司产品质量如何?</p> <p>A: 公司产品质量是没有问题的，多次和原研药进行过对照，而且从所有反馈回来的信息看，基本没有不良反应的报告，质量上是没有问题的。</p> <p>Q: 公司“小非”有没有减持进度，现在什么想法?</p> <p>A: 他们是“PE”，都有一定的存续期，到期是需要退出的，肯定是会结构化的减持，他们的计划没有呈现给我们。另一方面他们一直也看好公司，他们也比较矛盾。</p> <p>Q: 公司研发是袁总在主管吗?</p> <p>A: 研发是我们研发副总裁马博士在管理，年报有披露，可以去看看年报。</p> <p>Q: 公司管理层目前情况?</p> <p>A: 目前是很稳定的。公司管理团队是相当不错的一个团队，大家在专业上都很擅长。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2013年3月27日