

证券代码: 300199

证券简称: 翰宇药业

深圳翰宇药业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号: 2012-012

投资者关系 活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 媒体采访 ☐ 新闻发布会 ☐ 现场参观 ☐ 其他 ☐ 分析师会议 ☐ 业绩说明会 ☐ 路演活动
参与单位名称 及人员姓名	万家基金管理有限公司: 李公民 东方证券股份有限公司: 田加强
时间	2013 年 1 月 8 日下午 15:00-17:00
地点	公司五楼办公室
公司接待人员姓名	董事会秘书: 全衡 证券助理: 王瑞
投资者关系活动 主要内容介绍	Q: 公司今天好像涨停了? A: 是的, 公司都还正常, 应该是与《生物产业发展规划》的发布有关吧。 Q: 12 年公司的情况如何? 增速怎么样? A: 年报还没出来呢。今年的年报披露会更加严格, 分产品的内容都会披露。 Q: 这是交易所的要求吗? A: 对, 交易所的最新要求。 Q: 特利加压素这个品种怎么样? A: 特利加压素是公司 09 年底上市的国内首仿药物, 学术性很强, 是一个非常好的品种, 其他药止不住血的情况, 它可以止住。 Q: 卡贝缩宫素是乙类医保吗? A: 是乙类医保。现在是外资在做, 规模还很小。

	Q: 生长抑素情况如何? A: 生长抑素上半年进行了调价, 该品种前三季度稳定增长, 无特别突出的表现。 Q: 公司怎么看多肽领域? A: 公司看好这个领域, 很新。公司从小试、中试到放大等各个环节都是自己做的, 还是有一定优势的。 Q: 公司大股东曾总怎么看? A: 对于曾总来说, 上市真的只是一个起点, 翰宇是他的第一家上市公司, 公司的战略规划曾总很清楚。 Q: 介绍下公司“小非”的情况 A: 它们是“PE”, 属于一级市场投资者, 减持也都是通过大宗交易进行的。“PE”都有一定的存续期, 到期是需要退出的。“小非”是按规矩来的, 减持达到 1%就会告知公司进行公告。 Q: 介绍一下公司销售部门、销售模式的一些情况 A: 公司营销中心由销售部、市场部、公共事务部三个部门组成。公司老品种进一步扩大覆盖面, 模式以经销商代理为主; 公司学术含量较高的新产品会采取自建队伍的方式, 自己开展学术推广。 Q: 今年公司推广人才安排增加吗? A: 推广队伍今年会继续招人, 而且人员素质、体系持续提升。现在就特利加压素一个品种在做推广, 支撑不了太大的队伍, 等公司其他品种出来之后会好一些。 Q: 公司对研发的建设怎么样? A: 公司从创立之初开始, 从未停止对研发的投入, 公司每年对研发的投入都保持增加, 未来还会持续加强。
附件清单 (如有)	无
日期	2013 年 1 月 8 日